



Martin Buschmann



Ihr Experte – für Business Development und Leistungssteigerung im Vertrieb in Verbindung zu Organisation, Leadership und Vertriebs-Performance

Martin Buschmann ist Experte für internationale Geschäftsentwicklung und erhöhte Wertschöpfung im Vertrieb – damit ihr Partner für:

- strategische und operative Neuausrichtung
- Erhöhung der Wertschöpfung über die gesamte Value Chain
- Coach und Sparringspartner für Vertriebsleitung und das gesamte Salesteam.

Seine Spezialität:

B2B, Investitionsgüter – verschiedene Branchen, Prozess-Industrie, Industrial Services.

Der internationale Vertriebsexperte. Experte für Veränderung und Neuausrichtung mit Durchblick und neuer Sichtweise. Der methodische Wertschöpfer mit Erfahrung und robuster Toolbox. Dabei mit internationaler Ausrichtung.

Martins Credo: Nichts ist unmöglich. Voraussetzung: mentale Ausrichtung auf das Ziel.

Die Person

systematisch – methodisch – innovativ – authentisch – charismatisch.

Martin Buschmann ist ein betriebswirtschaftlich und technisch denkender Wirtschaftsingenieur mit ausgeprägtem Kommunikationsvermögen, Methodik, Systematik gepaart mit positiver Energie, Charisma und Motivationsfähigkeit für seine Teams.

Der Mensch

– in seiner Entwicklung – mit seinem Werdegang, seiner Prägung und Berufung.

In den ersten vier Berufsjahren hat Martin sich seine Spuren im internationalen Vertrieb als Key Account Manager in der Erdölzulieferindustrie verdient. Danach folgte als Abstecher ein Master in Business Administration (MBA) in Mailand und Kalifornien. Durch einige Jahre als Unternehmensberater bei McKinsey lernte Martin das Handwerkszeug der Unternehmensführung kennen. Dann führte er seinen Berufsweg im Business Development als Division Manager in Italien, als Unternehmensgründer und mehr als 10 Jahre als Vertriebschef und VP EMEA für High-Tech-Komponenten weiter. Durch einen privaten Schicksalsschlag war Martin aufgefordert sein Leben und seinen Beruf neu auszurichten. Es begann eine mittlerweile mehr als zehnjährige Karriere als Interim Manager im Bereich der Geschäftsleitung und Experte für Business Development. Dabei verschlug es Martin bis nach Lateinamerika wo er für internationale Firmen ein komplett neues Geschäft in dem neuen Markt der Solarindustrie aufbaute.



Das besondere Talent – „Referenzauszüge“

Große Erfolge erzielte Martin bei der Ausrichtung von Teams auf gemeinsame Ziele, bei der Realisierung von Umsatzsteigerung, der Erhöhung der Profitabilität und beim Erschließen neuer Märkte. Martin ist in der Lage, in einem multikulturellen Umfeld ohne vorgesehene Strukturen zu führen. In schwierigen Situationen zeigt er seine Leistung. Dabei setzt er seine Führungsfähigkeiten und seine Problemlösungsfähigkeit ein. Gleichzeitig konnte Martin beweisen, Menschen zu überzeugen, zu führen und zur Zielerreichung zu motivieren.

Der Privatmensch

– zwischen Familie, Golfplatz und Nordic Walking.

Martin ist mit seinen Kindern und seiner Lebensgefährtin in Bremen sesshaft geworden – seine Wahlheimat, die er genießt und wo er sich wohlfühlt. Gern geht die Familie zum Golf und genießt dort Entspannung und Natur.